

ביטוח ופיננסים

www.inf.org.il

גיליון מס' 842 ◀ 6 במאי 2021

"הכנס יסייע לסוכנים לחזור לשגרה ולהגדיל מכירות"

סו"ב ועו"ד פני חג'ג', יו"ר MDRT ישראל, מדבר בראיון מיוחד על החזרה לכנסים הפרונטלים, ביניהם כנס MDRT שיערך ביוני בירושלים, על הדרך הנכונה עבור הסוכנים לחזור לשגרה - וגם למה הוא פסימי לגבי היקף הפיצויים לנפגעי ומשפחות הרוגי האסון בהר מירון עמ' 2 ועמ' 8



בעקבות מתקפת הסייבר

הראל ביטוח רוכשת את שירביט בעסקה שמוערכת ביותר מ-100 מיליון שקל < עמ' 14

החוסכים מרוויחים

האוצר: נגדיל את ההשקעה של המוסדיים במיזמי תשתיות בישראל מ-20% ל-49% < עמ' 4

פעילות משותפת

כנס של הוועדה הבינדורית יערך ב-27 ביולי ויפגיש בין סוכנים ותיקים לחדשים < עמ' 13

משלחת מדובאי תשתתף בכנס MDRT בירושלים

פיני חג'ג': "הכנס בירושלים מיועד להרים את המורל והמוטיבציה. צריך לטפל ברוח בתקופה זו" • הכנס צפוי להערך ב-15-16 ביוני בירושלים < רונית מורגנשטרן



משתתפי הכנס יהוו מספור טעימות בשוק מחנה יהודה. צילומים: shutterstock, גיא קרן

בשעה טובה, לאחר שנה אנחנו חוזרים לקיים כנסים פרונטליים. זה היה חלום ישן שלי להחזיר את הכנסים הארציים של הארגון לירושלים; עם כל אהבתי לעיר אילת, אני מעדיף את ירושלים. יש בזה גם מסר ערכי ייחודי וישראלי, אומר יו"ר MDRT ישראל עו"ד וסו"ב פיני חג'ג', לקראת הכנס הארצי של הארגון שיתקיים בתאריכים 15-16 ביוני הקרוב במלון "מצודת דוד" בירושלים.

לדברי חג'ג', בכנס תשתתף משלחת חברי הארגון מדובאי, כשאת האירוח שלה לקח על עצמו בית הסוכן "יונט" בראשות סו"ב שלמה אייזיק.

הכנס לא יתמקד בנושאים מקצועיים ותכניו ייגעו באנשים, ברוח, באנרגיות ובמוטיבציה. תכנים מקצועיים יש לנו בשפע מחברות הביטוח ומארגון MDRT העולמי, שמדברנ לעשייה וקידום האינטרסים של הסוכן, ונותן כלים מקצועיים מעולים", הוא אומר.

"איש אינו חסין"

"רק השבוע דיברתי עם שני סוכנים בכירים חברים ב-MDRT, שהורידו את קצב המכירות שלהם באופן בולט. יש רבים כמותם שנמצאים במצב של ייאוש; קשה לשמוע את זה – גיליתי שאיש אינו חסין מהעייפות הנפשית. "אני עצמי חליתי בקורונה במרץ שעבר, ושכבתי במשך שבועיים חסר אונים ומותש.

"הכנס מיועד להעניק לחברים בוסט אנרגיה לחזרה לשגרה וכלים להגדלת המכירות"

עמה הוא עובד החליטה על שימור לקוחות תמורת הנחה של 100% לשנה, שזה אומר שאין חיוב פרמיה במשך שנה. השוק הידרדר ואני לא רואה שזה יגמר כאן".

הכנס ייערך בחסות חברת כלל ביטוח, ובערב הפתיחה יברך מנכ"ל החברה יורם נוזה את

אומנם לא נשברתי וחזרתי לעבוד לאחר המחלה, אבל הלחצים על הסוכנים שהתגברו מאוד בתקופת הקורונה, ועכשיו עם ביטול מוצרים כל כך בסיסיים בהוראתו של הרגולטור, לזה תוסיפו מוקדים, חברות ביטוח ישירות ופעילות אגרסיבית ישירה של החברות, כל אלה יוצרים

המשתתפים בשם חברות הביטוח.

גם מרצים מחו"ל

הכנת תכנית הכנס שיימשך יומיים כאמור, נמצאת בעיצומה. בין המשתתפים יהיו נשיא לשכת סוכני הביטוח (הנשיא הזמני שייבחר ב-9 ביוני. ר.מ.); מנכ"ל כלל ביטוח יורם נוזה; פרופ' יורם יובל שירצה על "אושר כמפתח למצוינות וחדשנות"; סו"ב לנה פירוואני, יו"ר ארגון MDRT לשעבר של איחוד האמירויות שידבר על Power of networking; דעאל שלב ירצה על הביטקוין והעתיד הכלכלי; ד"ר נאדר בוטו קרדילוג ומצנתר בכיר ומרצה, ידבר על "האדם השלם"; שלומי תמון, משנה למנכ"ל ומנהל מערך הסוכנים בכלל ביטוח ואלוף במיל' דורון אלמוג. קובי אריאלי ינחה.

משתתפי הכנס ייהנו ביום השני של הכנס מסיוורם בשכונת ירושלים וטעימות בשוק מחנה יהודה.

הלשכה מאיצה את תהליכי גביית דמי החבר

לאחר ההתנגדות לקיים הצבעה לתיקון התקנון ואישור הנחות בטיוטת התקנון, הלשכה תחל החודש במהלך לגביית דמי החבר בהתאם לתנאי התשלום הקיימים • הלשכה: גביית דמי חבר היא הליך סטנדרטי שמתבצע בתחילת כל שנה ואין לו כל קשר לשנת הבחירות < רונית מורגנשטרן

• 4,822 - חברים וחברות בלשכה

• 1,460 - חייבים תשלום מלא בגין חברות על שנת 2021

• 1,270 - חייבים תשלום נוסף בעקבות ביטול סוגי הנחות

העמותה לא נותרה ברירה, אלא לפעול לגביית דמי החבר מחברי הלשכה אשר לא הסדירו את תשלום דמי החבר מטעמם על פי הוראות התקנון.

הישגים בזמן קצר

אנגלמן מוסיף: "בתקופה זו הוועד המנהל פועל ללא לאות על מנת להשיב את הסדר על כנו בלשכה ולאפשר המשך הפעילות למען כלל ציבור סוכנות וסוכני הביטוח העצמאיים בישראל, הן במישור הפנים ארגוני של העמותה והן כלפי הרשויות. בין היתר, די אם נזכיר כי בתקופה של שבועות ספורים הוסדרו הדיווחים לרשם העמותות, וכן הוגשו דוחות מילוליים לשנת 2019. הבדיקה אשר נפתחה על ידי רשם העמותות ביחס לעמותה - נסגרה. העמותה הקימה קרן לסיוע לסוכנים המתקשים כלכלית, ובראש הפרויקט עומדת סגנית הנשיא סו"ב אניה לוי; הלשכה פתחה בהליכי גבייה ובמקביל היא נערכת לבחירות הן ביוני 2021 לנשיאות (עד נובמבר) והן לבחירות הכלליות בנובמבר 2021. כמו כן, במהלך השבוע הקרוב ייפגש הוועד המנהל לפגישת עבודה ראשונה במשרדי הלשכה עם ראש רשות שוק ההון ואנשי משרדו, כדי לדון באתגרים העומדים בפני סוכני הביטוח בישראל".

אנגלמן הוסיף כי הינו מצר על כך שהתיקונים בטיטות לתקנון לא באו לידי ביטוי באסיפה הכללית אשר בוטלה, באופן אשר מאלץ כעת חלק מהחברים להשלים את דמי החבר, ומבהיר כי כל חבר עמותה אשר זקוק לכך רשאי לפנות ולבקש הקלה בדמי החבר לשנת 2021 והוועד המנהל יבחן כל בקשה באופן פרטני ולשם כך אף מונה פרויקטור מיוחד, אשר יסייע לכל מי שזקוק לכך.

"נמשיך לעמוד לרשותכם ולסייע לכם. צוות הלשכה עומד לרשותכם לצורך בירורים ובכל עניין לטובת עתיד מקצועי טוב ואיכותי של סוכני הביטוח", הבטיח מ"מ נשיא הלשכה לסוכנים והסוכנות.

ממנו את הזכות לבחור ולהיבחר בבחירות אשר יערכו במהלך נובמבר 2021".

כמו כן, הוועד המנהל החליט בישיבתו האחרונה "לפעול למניעת המצב בו חברי לשכה, שאינם משלמים דמי חבר, נהנים מהטבות העמותה לרבות הזכות לרכוש את ביטוח הדגל של הלשכה בנושא אחריות מקצועית לסוכן ביטוח".

"להזכירם, לפני כחודש ביקשה ועדת התקנון, בהתאם להנחיית בית הדין, להביא להצבעה באסיפה הכללית של כלל חברי הלשכה שינויים בתקנון הנוגעים, בין היתר, למתן הנחות בדמי החבר. עקב התנגדות של גורמים מסוימים אשר הובילו קמפיין בקריאה לביטול ההצבעה, מבלי להבין את מהות



"חלה חובה על כל סוכן להשלים את חובותיו הנוגעות לתשלום דמי חבר השנתיים"

שינויי התקנון והשינויים החשובים שנעשו בו, לרבות הרצון לאפשר לפתוח למועמדים רבים יותר את האפשרות להיבחר לנשיאות הזמנית ביוני 21 כך שהם יוכלו להתמודד גם בנובמבר 2021. אולם, לאור קולות המתנגדים בחרה ועדת התקנון לסגת מהדיון על טיוטת התקנון החדש והישיבה בוטלה. בכל מקרה, כל מחשבה או הצעה לשינוי נהלים או התקנון תעשה אך ורק על ידי ובאישור ועדת התקנון של הלשכה.

בהיעדר העדכון הנדרש בתקנון, כדרישת בית הדין, לא אושרו ההנחות שהוצעו בדמי החבר, ובידי

ל שכת סוכני הביטוח פועלת לגביית דמי חבר - תהליך שחלקו הראשון יימשך עד ה-24 במאי. בימים אלה נשלחים מכתבי בקשה לתשלום דמי החבר לכ-2,600 סוכנים וסוכנות שנכון להיום שילמו דמי חבר חלקיים או לא שילמו כלל.

על פי הנתונים הרשמיים: בלשכה רשומים כיום 4,822 חברים וחברות; כ-1,460 חייבים תשלום מלא בגין חברות על שנת 2021 (כ-320 חברים נגרעו כבר מהלשכה בגין חובות עד 2020). עוד כ-1,270 חייבים תשלום נוסף בעקבות ביטול סוגי הנחות ומחויבים להשלים את יתרת דמי החבר.

סוכני ביטוח פנו לוועד המנהל בטענה על הצורך בשוויוניות בנטל: "לא יתכן כי חברים ייהנו מכל הזכויות שיש למי שהינו חבר לשכה, אך מאידך לא ישלמו את דמי החבר כיתר החברים".

בעקבות דוח ביקורת מטעם ועדת הביקורת בלשכה, בראשותו של סו"ב אריה לבנוני, אשר פורסם בשלהי 2020, נדרשת הלשכה להסדיר את דמי החבר בתקנון קבוע. החלטה זו וכתה לגיבוי מצד בית הדין של העמותה בפס"ד מינואר 2021, והוועד המנהל אשר התכנס החודש הבהיר כי הוא

יפעל ליישם את הוראות פסק הדין ויפעל להסדיר את הגבייה למול כלל החייבים.

מ"מ נשיא הלשכה סו"ב יוסי אנגלמן מסר: "אם רוצים שהלשכה תהיה חזקה ומובילה עלינו לוודא ראשית סדר וארגון בתוך הלשכה וליישם את הוראות ועדת הביקורת והחלטת בית הדין אשר חלה על כולנו ללא יוצא מהכלל. דמי החבר הינם אמצעי חשוב לקיום המאבקים לטובת הסוכנים והוא משמש כמרכיב מרכזי בגיוס המשאבים ללשכה ביחס למקורות אחרים המשלימים את הכנסות הלשכה, על פי פעילותה השוטפת. דמי החבר הינם מידתיים ומדובר ב-105 שקל לחודש. התקנון מגדיר למי מגיעה הנחה ובאיזה מקרה - ואנו כמובן נפעל לפי הוראות התקנון. חשוב להדגיש

כי הכנסות הלשכה אינן מבוססות רק על דמי החבר, אלא מגיעות גם מסוכנות הביטוח של הלשכה".

נהלי הגבייה

בלשכה מבקשים להבהיר את הנהלים כפי שהם, על פי התקנון, על מנת שלא ייפגעו זכויות סוכן כלשהו: "בהתאם לתקנון הלשכה, חלה חובה על כל סוכן להשלים את חובותיו הנוגעות לתשלום דמי חבר השנתיים; אם לא יעשה כן, הוא עלול להיגרע מחברותו. הדבר מהותי שבעתיים בשנת 2021, שכן משמעות גריעתו מהלשכה תמנע

ניצחון ארוך טווח



מקום 1
כלל פנסיה
מסלול כללי

כלל ממשיכה להוביל בתשואות הפנסיה

גאים להיות במקום הראשון בתשואות
ב-שנה, שלוש ובחמש השנים האחרונות!

דירוג במדד השירות משרד האוצר	איזון אקטוארי 2020	מדד שארף 5 שנים	תשואות ממוצעות 3 שנים / 5 שנים	תשואות מצטברות			קן מקיפה
				5 שנים	3 שנים	שנה אחרונה	
1	0.10%	1.20	7.60% / 8.21%	44.24%	26.70%	24.54%	כלל פנסיה
2	-0.11%	1.20	7.28% / 7.19%	42.10%	23.18%	20.76%	הראל פנסיה
3	-0.35%	1.08	6.90% / 6.81%	39.58%	21.84%	21.49%	מנורה מבטחים
4	-0.18%	1.17	6.78% / 6.93%	38.81%	22.27%	20.69%	מגדל מקפת



תשואה לשנה, 3 שנים ו- 5 שנים לתקופה הרלוונטית המסתיימת ליום 31 למרץ 2021. הנתונים למסלול כללי ב"כלל פנסיה" (מס' 2002) בהשוואה למסלולים המקבילים בקרנות הפנסיה הרלוונטיות. נתוני התשואות הינם מתוך אתר משרד האוצר, פנסיה נט. התשואות המוצגות הינן תשואות כוללות לפני ניכוי דמי ניהול. אין במידע על תשואות שהושגו בעבר כדי להצביע על תשואות שתושגנה בעתיד. דירוג במדד השירות הינו עפ"י הציון של קרנות הפנסיה לפי המדד האחרון שפורסם ע"י רשות שוק ההון בחודש ספטמבר 2020. המסלולים סגורים למצטרפים חדשים. מטרת המידע לעיל לתת מושג בסיסי בלבד אודות העניין המתואר, אין במידע כדי להוות או להחליף המלצה ו/או ייעוץ ביטוחי ו/או פניסיוני ו/או אחר מכל מין וסוג שהוא. טל"ח. כלל פנסיה וגמל בע"מ.

חדשות | עידן חדש ביחסי הלשכה והרשות

פגישה מוצלחת בין הממונה ברקת וצוותו לבין הנהגת הלשכה



אנגלמן

בפגישה שנערכה היום במשרדי הלשכה בת"א בין הממונה על רשות שוק ההון, ביטוח וחיסכון ד"ר משה ברקת וצוותו לבין מ"מ נשיא הלשכה סו"ב יוסי אנגלמן, הנהלת הלשכה, חברי הוועד המנהל וראשי הוועדות, דנו הצדדים בנושאי ליבה הנוגעים לסוכני הביטוח ולענף בכלל וכן ב"מודל הסוכן האובייקטיבי" שמקדם הממונה בשנתיים האחרונות.

"אנו מברכים על שיתוף פעולה זה וביחד נפעל בסוגיות החשובות לתחום הביטוח ולמבוטחים בכלל, ולציבור הסוכנים והסוכנות בפרט", אמר מ"מ נשיא הלשכה אנגלמן בראיון לביטוח ופיננסים בשבוע שעבר.



ברקת

יש לציין כי הפגישה מתקיימת לאחר נתק ארוך בין הלשכה והרשות. "מדובר בחידוש הקשרים הטובים עם הממונה והרשות לאחר תקופה של שנה וחצי בה היה נתק בין הממונה ללשכה; זה לא היה לטובת הלשכה", הוסיף אנגלמן.

הודעת יו"ר ועדת הבחירות של הלשכה

סוכנות וסוכנים יקרים,

ניתנת בזה הודעה לחברי לשכת סוכני הביטוח בישראל (ע.ר. 580013365) כיום רביעי כ"ט תשפ"א - 9 ביוני 2021, תתקיימה הבחירות לנשיא הלשכה. ועדת הבחירות המרכזית תפרסם באתר הלשכה במרשתת, בכתובת WWW.INSURANCE.ORG.IL תחת הלשונית "בחירות 2021", את כל ההורעות מטעמה לעניין הבחירות.

ובכלל אלה: נוהל הבחירות לנשיא הלשכה, לוח הזמנים לקיום הבחירות, פרוטוקולי הישיבות, הנחיות, הודעות, טפסים וכו'. ועדת הבחירות לא תפרסם בעיתונות הודעות נוספות מטעמה. הודעות מטעם הוועדה יתפרסמו רק באמצעות המרשתת, באתר הלשכה האמור.

בעלי זכות הבחירה בבחירות, המועמדים לתפקיד, המעוניינים והמתעניינים בבחירות מתבקשים לעקוב באורח שוטף באתר הלשכה המתואר לעיל. פניות לוועדת הבחירות יתקבלו רק באמצעות מזכירת הוועדה הגב' נורית סימן טוב בכתובת vadot@insurance.org.il מצ"ב הודעה בעניין דמי חבר לחץ כאן [בכרכה](#),

עו"ד חיים קנת
יו"ר ועדת הבחירות

סוכני ביטוח, לידיעתכם:

כתבי השירות של Medicare נמכרים STAND ALONE



כתבי השירות של Medicare ללא הצהרת בריאות ולכל גיל



תשלום תביעות עד 48 שעות



כתבי השירות של Medicare הם המובילים בתחום הבריאות.



מקום ראשון בשירות ע"פ סקר לשכת סוכני הביטוח שנת 2020



הצטרפו למאות הסוכנים שכבר פעילים לפרטים: omer@medi-care.co.il

שר האוצר כ"ץ: "המוסדיים ישקיעו 100 מיליארד שקל בתשתיות בישראל"

ועדת הכספים בכנסת דנה בתקנות להגדלת ההשקעה של גופים מוסדיים במיזמי תשתיות בישראל
מ-20% ל-49% • "עיקר ההשקעות עד כה היה בחו"ל" > רונית מורגנשטרן



משה גפני, ישראל כץ, משה ברקת | צילומים: shutterstock, ששון תירם, אוראל כהן

לגופים המוסדיים אין שליטה בתאגיד, ההשקעה מכספי חוסכים בלבד, וכי ההשקעה היא לפעילות התאגיד – הקמה ופיתוח של פרויקט תשתיות בישראל או גיוס הון לפרויקט תשתיות בישראל, וכי ההשקעה לא תהווה יותר מ-5% מסך הנכסים של המוסדי.

משקיעים מחוץ לישראל

ברקת: "יש לנו בעיה אקוטית, שלחנו את כספי החוסכים לשוק ההון, אבל שלחנו את זה גם אל מעבר לים. צריך להבין שמכל שקל 50% מוצאים את עצמם מחוץ לישראל, מהר מאוד זה יגיע ל-70%. מה שאנחנו עושים זה הסרת חסמים להשקעות בפרויקט תשתיות בישראל והשגת תשואות גבוהות יותר לחוסכים. הסיכונים נמוכים יותר מהשקעה דומה בחו"ל, אין פה סיכון, ההשקעות נבחנות כמו כל השקעה אחרת. "היום אני יכול להשקיע בשותפות בתחום הקנאביס או הנדל"ן עד 49%. לא יכול להיות שלא נעשה זאת גם בענף מניב יותר כמו ענף התשתיות בישראל. היום ההשקעה הכוללת בתשתיות בארץ ובחו"ל עומדת על סך של 64 מיליארד שקל, אנחנו מדברים רק על 100 מיליארד באקווייטי. "לצד כך, אנחנו גם הולכים לחיזוק ועדות ההשקעה, להן יש את כוח ההצבעה. אנחנו הולכים להפוך אותן ל-100% בלתי תלויות. כבר שמנו הוראות שהיום הצבעות העמיתים מופרדות לחלוטין", סיכם ברקת.

ועדת הכספים תקיים דיון נוסף בנושא.

אחר. מדובר בעד 49%, לא שליטה, אלא השקעה בפרויקט ספציפי ולא השתלטות של קרנות על גופים. דברים שונים ועוד ועוד כדי להגיע לנוסחים המבוקרים בלי לפגוע בתחרות או בדברים האחרים".

יתרונות משמעותיים לחוסכים

לדברי הממונה ברקת, "הסרת חסמים בבחינת השקעות פוטנציאליות בתשתיות בישראל והגברת הגמישות של גופים מוסדיים בהרכבת תיק השקעות שישיא תשואה גבוהה יותר עבור החוסכים. ההשקעה בתשתיות טומנת בחובה יתרונות משמעותיים בראיית החוסך, והיתרונות מתחדדים כאשר מדובר בפרויקטים בישראל".

"אין כל הקלות רגולטוריות במסגרת השינוי", מסביר ברקת, וכי השקעה כפופה לבחינות כדאיות כמו בכל השקעה אחרת. ברקת הציג כי בכלל הגדרת תשתיות נכללות תשתיות מים וביוב, פסולת, כבישים, אנרגיה, תקשורת, תשתיות PPP, מבנים ציבוריים ותשתיות המסייעות להתמודדות עם משבר האקלים.

גם הוא ציין כי השינוי מגלם בתוכו גידול פוטנציאלי של עד כ-100 מיליארד שקל: עד כ-80 מיליארד שקל להשקעות הוניות בפרויקט תשתיות בישראל, וגידול פוטנציאלי של עד כ-20 מיליארד שקל נוספים להתמודדות עם השפעות סיכונים אקלים בישראל.

במקביל הרגיש ברקת כי גם במסגרת השינוי

ועדת הכספים הזמנית בראשות ח"כ משה גפני קיימה ביום ג' דיון בעניין תקנות הפיקוח על שירותים פיננסיים (קופות גמל) – תיקון תקנות כללי השקעה החלים על גופים מוסדיים. בדיון לקחו חלק שר האוצר ישראל כ"ץ והממונה על שוק ההון, ביטוח וחיסכון ד"ר משה ברקת.

התקנות מציעות, בין היתר, להתיר במעמד הנפקת מניות השקעה בשיעורים גבוהים יותר מהמגבלה הקבועה היום לעניין השקעות פוטנציאליות בתשתיות בישראל. כך, קבוצת משקיעים מוסדיים תוכל באמצעות כספי החוסכים בלבד להחזיק עד 49% בתאגיד שפעילותו הקמה ופיתוח של פרויקט ייעודי בתחום תשתיות בישראל, במקום המגבלה של עד 20% כיום.

שר האוצר כ"ץ אמר בדיון: "התקנות מגיעות על רקע הצורך שהכספים יושקעו כאן בישראל ולא רק בחו"ל, היקף ההשקעות בקרנות הוא כ-2 טריליון שקל, עיקר ההשקעות היו בחו"ל בגלל חוסר התאמה כאן. גם במסלולי המיסים יקודמו דברים במסגרת כך.

"אנחנו מדברים על 100 מיליארד שקל שיושקעו בתשתיות במדינת ישראל. סכומים עצומים כאלה יכולים להיות ממש נקודת שינוי ביכולת למנף. ננקטו כל צעדי הזהירות, וזה יכול לגרום להכנסות יותר גבוהות לציבור. זה מהווה מתן אפשרות מבוקרת ונכונה להשקיע בישראל במקום בארה"ב או מקומות אחרים, זה נכון לכל הגורמים שעכשיו נערכים להשקעות ולתכנון. הם מתחילים להתארגן, זה לא דבר שקורה ביום

מקום ראשון בתשואות בחמישה מוצרים

בשנה האחרונה (4/20-3/21)

בקרן השתלמות מסלול כללי
בקופת גמל מסלול לבני 60 ומעלה
בקופת גמל להשקעה מסלול כללי
בקרן הפנסיה המקיפה מסלול לבני 60 ומעלה
בפוליסות חיסכון פרט מסלול השקעה כללי

**רוצים גם אתם להשקיע עם
מומחי ההשקעות המובילים של הפניקס?
להצטרפות פנו לסוכן שלכם**



קרן השתלמות: מסלול אקסלנס השתלמות כללי (964) במקום ה-3 בשלוש השנים האחרונות (04/18-03/21) ובמקום ה-2 בחמש השנים האחרונות (-04/16/03/21), מבין מסלולי ההשקעה הכלליים בקרנות ההשתלמות הפתוחים למצטרפים חדשים בלבד, אשר להם תקופות פעילות רלוונטיות, למעט קופות מגזריות שאינן פתוחות לכלל הציבור. קופת גמל: מסלול אקסלנס גמל לבני 60 ומעלה (401) במקום ה-3 בשלוש השנים האחרונות (04/18-03/21) ובמקום ה-2 בחמש השנים האחרונות (04/16-03/21), מבין מסלולי השקעה לבני 60 ומעלה, אשר להם תקופות פעילות רלוונטיות. קופת גמל להשקעה: מסלול אקסלנס גמל להשקעה מסלול כללי (7908) במקום ה-2 בשלוש שנים האחרונות (04/18-03/21), מבין מסלולי ההשקעה הכלליים בקופות הגמל להשקעה, אשר להם תקופות פעילות רלוונטיות. הנתונים בגין קרן ההשתלמות, קופת הגמל וקופת הגמל להשקעה נלקחו מאתר הגמל נט. קרן פנסיה מקיפה: הפניקס מסלול לבני 60 ומעלה (9976) במקום ה-2 בשלוש השנים האחרונות (04/18-03/21), מבין מסלולי ההשקעה לבני 60 ומעלה בקרנות הפנסיה המקיפות. הנתונים נלקחו מאתר הפנסיה נט. לא הוצג דירוג מסלול 9976 עבור החמש שנים האחרונות, שכן יתרת הנכסים במסלול זה לא היתה גבוהה מ-10 מיליון ש"ח בשלוש השנים האחרונות (04/16-03/21) מבין מסלולי ההשקעה הכלליים, הפתוחים למצטרפים חדשים בלבד, בפוליסות חיסכון פרט משתתפות ברווחים שהופקו בשנים 2004 ואילך. הנתונים נלקחו מאתר הביטוח-נט. אין במידע על הדירוג והתשואות שהושגו בעבר בכדי להצביע על הדירוג והתשואות שתושגנה בעתיד או על התחייבות לתשואה כלשהי. התשואה הינה נומינלית ברוטו ממוצעת שנתיית בהתאם לתקופה שנבחרה, לפני ניכוי דמי ניהול. התשואות בקרן הפנסיה הינן על ההשקעה ואינן כוללות תשואות דמוגרפיות/עודף (גרעון) אקטוארי. האמור אינו מהווה ייעוץ כלשהו ו/או המלצה ו/או חוות דעת לרכישת מוצר פנסיוני ו/או ביטוחי ואין בו כדי להוות תחליף לייעוץ כאמור בידי בעל רישיון עפ"י הדין. מסלולי קרן ההשתלמות, קופת הגמל, קופת הגמל להשקעה וקרן הפנסיה המקיפה מנוהלים ע"י חברת הפניקס אקסלנס פנסיה וגמל בע"מ. מסלול פוליסת חיסכון פרט מנוהל ע"י חברת הפניקס חברה לביטוח בע"מ.

"הרבה לא יקבלו פיצוי כלל והשאר יקבלו פיצויים"

יו"ר MDRT ישראל, עו"ד (סו"ב) פיני חג'ג, פסימי לגבי היקף הפיצויים לנפגעי ומשפחות הרוגי אסון ההילולה בהר מירון ומתריע על רכישת ביטוחים ללא כיסוי מספק < רונית מורגנשטרן



מתחם קבר רבי שמעון בר יוחאי בהר מירון | צילומים: shutterstock, גיא קרן

מהניסיון הרב שיש לי בתחום, כשיש הרבה גורמים שמעורבים באסון כמו זה שאירע בהר מירון, אז הבריחה מאחריות היא שקובעת את התוצאה בסוף לגבי פיצוי הנפגעים", טוען עו"ד וסו"ב פיני חג'ג, יו"ר MDRT ישראל. לדבריו, לאחר שסייר באזור אסון הכרמל, "שנה לאחר מכן, עדיין היו בתים חרוכים, כי לא היה להם ביטוח. הניזוקים קיבלו 40 אלף שקל שכר דירה למגורים בעיר נשר. אלה הפנים של אחריות קולקטיבית בישראל".

הוא מותח ביקורת חריפה על היעדר כיסוי ביטוחי מספק לאירוע וקובע נחרצות כי מדובר בתופעה כלל ישראלית. "מישהו קנה כיסוי של 18 מיליון שקל באילון ביטוח, שיכול אולי לכסות תביעות של כמה מקרים בודדים. מדובר בחוסר הבנה בסיסית של הסיכונים הכרוכים בקיום אירוע מסוג זה, מה עוד שהיה ברור שהתשתיות הקיימות אינן מספקות בלשון המעטה", ציין והוסיף: "האחריות בשטח הייתה של המשטרה/

מפקד המחוז, שזו בעצם המדינה, אבל היו

שם הרבה אנשים בעלי תפקידים שידעו שאין תשתית בסיסית לעמוד בקיום אירוע שיכיל מאות אלפי אנשים".

אז מה מצפה לנפגעי האסון מבחינת פיצויים? בתקשורת מדברים על מיליונים לכל נפגע.

"לדעתי רוב האנשים יישארו בלי

כסף, כי לא ימצא מישור, או גורם מסוים, שהתרשל ברמה האישית ושניתן

יהיה לתבוע אותו.

"הפיצויים שיינתנו מהמדינה יהיו 'דוגמתיים', לדעתי, משהו כמו 100 אלף שקל להרוג, זאת משום שלא יימצא קשר סיבתי ישיר לאסון. כמו שעשו בנחל הקישון - המדינה לא הודתה שהיה קשר סיבתי שחיללים חלו, מתו בגלל שצוללו בנחל, אבל החליטה לפני משורת הדין להכיר בהם כנכי וחללי צה"ל".



פיני חג'ג

"כעו"ד אני אוהב שכל הקצוות סגורים. כסוכן ביטוח אני מבקש את כל הכיסויים, אבל בעולם שבו אני חי, כ-80% מהמבוטחים הגדולים 'מחפפים', למרות שאני מתריע בפניהם שלא יוכלו לספוג נזק כזה אם ייגרם להם. יום מסוים שבונה פרויקט ששווה 150 מיליון שקל, ביקש ביטוח על סך של 4 מיליון שקל כדי לחסוך בפרמיה. אני לא מביין איך קבלנים מרשים לעצמם לחפף ברכישת ביטוחים לאחר האסונות שקרו באתרי הבנייה בשנים האחרונות".

דרכים

הפשו דרכים אונליין ב-G

מהיום, כל צורך רפואי זה MediWho

*בכפוף לתנאי השירות ומדיניות הפרטיות המופיעים באתר

משקפי
ראיה

כושר
ואימון גופני

תזונה
ומזון תרופתי

גמילה
מעישון

סקר מנהלים
תקופתי

כימותרפיה
בבית

ניתוחים
אסתטיים

התפתחות
הילד



כל פרוצדורה רפואית מול קופות החולים וחברות הביטוח

מימוש של מעל- 50,000 זכויות רפואיות

קביעה והקדמת תורים למכוני בדיקות בטווחי זמן קצרים

תיאום וקביעת תורים לרופאים מומחים ומנתחים

חוות דעת שנייה בארץ ובחו"ל

מ"מ נשיא הלשכה נפגש עם המועמדים לנשיאות וקרא לאחדות

סו"ב אנגלמן ביקש משלושת המועמדים לנשיאות שיתרכזו במסרים מאחדים ולא מפלגים • מי שייבחר יזכה ממני למלוא שיתוף הפעולה > רונית מורגנשטרן

מתמודד לנשיאות. לא בבחירות ביוני וגם לא באלה של נובמבר. אני לא רואה את עצמי כמתחרה שלכם אלא שותף לדרך. שותף של כולכם, שכן אין לי ספק שגם מי שלא ייבחר – טובת הלשכה עומדת מול עיניו והוא ימשיך לקחת חלק בעשייה.

"הלשכה שלנו חבוטה אחרי שנים של פילוג, יריבות פנימית וחיצונית, השמצות, בעיות של אמינות דיווחים ועוד", אומר אנגלמן. "המעמד של הלשכה בכלל, ושל הסוכנים בפרט, נפגע מאוד בשנים האחרונות. המלחמות שלנו זה בזה דוחקות את תדמית הסוכן ועוד ועוד למטה וזה בוודאי אינו משרת את אף אחד מאיתנו.

"מי שיכהן פה במקומי ביוני יזכה ממני למלוא שיתוף הפעולה והנגשה מיידית של מוסדות הלשכה לצורך קידום המטרות

של טובת הסוכנים", סיכם אנגלמן את דבריו. שלושת המועמדים הבטיחו שיעבירו מסרים של אחדות ועשייה לטובת הלשכה במסע הבחירות שלהם.



סו"ב אנגלמן עם המועמדים לנשיאות הזמנית | צילום: באדיבות הלשכה

רשם העמותות, להקים קרן סיוע לסוכנים ועוד. הזמנתי אתכם כדי לבקש מכם לשים על השולחן את המאחד ולא את המפלג. "הצהרתי ואני עומד מאחורי דבריי: אני לא

לושת המועמדים לנשיאות הזמנית, סוכני הביטוח ישראל אליוביץ (יו"ר ביה"ד), עוזי ארנמן (יו"ר ליסוב) ומיכה אדוני (יו"ר מחוז חיפה והצפון), נפגשו היום עם מ"מ נשיא הלשכה סו"ב יוסי אנגלמן במשרדי הלשכה שבתל אביב.

אנגלמן ביקש מהמועמדים שבמסע הבחירות שלהם ידברו על מסרים מאחדים ולא מפלגים. עוד אמר אנגלמן: "שמתי לי למטרה בתקופה הזאת לא לעשות מהפכות, אלא לעשות עבודת הכנה עמוקה ולייצר תשתית עבודה שתשרת את הנשיא הבא, שעל אף שייכנס לתקופה של חצי שנה בלבד הרי שבוודאי ירצה להוביל, לעשות ולקדם נושאים וכל התשתית תהיה מוכנה בידו.

"כפי שאתם בוודאי מכירים ויודעים, קיבלתי את הלשכה משוסעת, מפולגת, עם בעיות מבפנים ומבחוץ. בתקופה הקצרה הזאת הצלחנו לאשר את הדוחות הכספיים של 2019, להביא לסיום החקירה שנפתחה נגדנו על ידי

הראל משנה את כללי המשחק בביטוח מחלות קשות

חשבתם שביטוח מחלות קשות הוא רק פיצוי כספי. **חשבתם** שכבר אין מה לשפר בהיקף הכיסוי. **חשבתם** שאם יש למבוטח ביטוח בריאות בהראל, אין לנו מה להוסיף לו. **חשבתם** ששינוי כללי המשחק והשיפורים יגדילו את הפרמיה משמעותית. אז **חשבתם**.

חדש מהראל!
מענקית זהב פרימיום



יש ביטוח מנהלים



ויש ביטוח מנהלים FIRST

התכנית היחידה בה נהנים מדמי ניהול מצבירה נמוכים כבר מהרגע הראשון
וגם מדמי ניהול מפרמיה שאינם עולים על 40 ₪**
כדי שתוכלו לחסוך הרבה יותר



כלל
ביטוח ופיננסים

לפרטים נוספים פנו למפ"ע שלכם

*למצטרפים חדשים עד גיל 59 בלבד לפוליסות "פרופיל דינמי הדור החדש למנהלים ועובדים שכירים" ו"פרופיל דינמי הדור החדש לעצמאים" של כלל חברה לביטוח בע"מ.
**דמי ניהול בשיעור שנתי של 0.2% מצבירה לחיסכון מצטבר בסך 500,000 ש"ח ומעלה שמקורה בהפקדות, ניוידים ותשואות; עד לחיסכון מצטבר בסך כאמור, שיעור דמי ניהול מצבירה יעמוד על 0.5%; דמי ניהול חודשיים מפרמיה בשיעור של 3% ועד תקרה של 40 ש"ח צמודה למדד של חודש אפריל 2021; מותנה בהפקדה שוטפת מינימלית בסך של 500 ש"ח לחודש. במקרה של הפסקת ההפקדות השוטפות לפוליסה, דמי הניהול מצבירה יעלו בכפוף להסדר התחיקתי בשיעור של 0.3%, ויעמדו על 0.5% או 0.8% (בהתאם לגובה הצבירה בפוליסה). המידע להלן הינו מידע כללי בלבד ואינו מפרט את כל ההוראות, התנאים והסייגים הכלולים בפוליסה וההסדר התחיקתי. אין במידע זה כדי להחליף ייעוץ ביטוחי ו/או פנסיוני ו/או אחר. בכל מקרה של סתירה או אי התאמה בין המידע המופיע לעיל לבין תנאי הפוליסה, הוראות הפוליסה גוברות. ט.ל.ח.

"הכנס יפגיש בין הדור הצעיר לדור הוותיק ויספק את הכלים לפעילות משותפת"

סו"ב תדהר סאטובי משתף בהיערכות לקראת כנס הוועדה הבין-דורית ומה צפוי בו • הכנס יערך ב-27 ביולי במלון דניאל בהרצליה

"כלים פרקטיים לסוכנים"

ההתרגשות בשיאה, חוזרים להיפגש, לחייך ולהחליף חוויות, ומעל לכל – להצעיד את ענף הביטוח ואת הלשכה קדימה תחת הסלוגן "מעבירים את השרביט קדימה".

הכנס יפגיש בין הדור הצעיר לדור הוותיק ויספק את הכלים לפעילות משותפת בליווי הרצאות מגוונות בנושא.

איני יכול שלא להיזכר בפסוק מפרשת "תולדות" שם כתוב:

"ואלה תולדות יצחק בן אברהם, אברהם הוליד את יצחק". נשאלת השאלה מדוע צריך היה לכתוב פעמיים יצחק בן אברהם ולהוסיף: אברהם הוליד את יצחק? הרי אם כתוב שיצחק הוא בנו אין צורך

ב-21 באפריל ערכה הוועדה הבין-דורית כנס מקוון בזום, ששם דגש על השיתוף בין סוכנים צעירים לאלו הוותיקים, תוך שהוא מספק את הכלים לבצע זאת נכון מבחינה משפטית, חשבונאית, אקטוארית, וכן מהם המוצרים אותם ניתן לשפר בתחום הסיכונים והפיננסיים.

בכנס לקחו חלק שלושה חברי ועדה: סו"ב דודו בכר אשר פרש את משנתו בנושא אקטואריה מתוך נסיונו רב השנים; סו"ב מירב גזיהאן, סגנית יו"ר הוועדה, שסיפקה מיידעים אודות שדרוג פוליסת הבריאות ואנוכי – יו"ר הוועדה, שהרחבתי בתחום הפיננסיים. בנוסף, השתתפו בכנס יועצי הלשכה – עו"ד ליאור קן-דרור בדני הוזים ורו"ח יניב וולף בהיבטים החשבונאיים.

הכנס נחל הצלחה רבה והגיע לכדי 5,000 צפיות נכון לכתיבת שורות אלו. בעקבות ההצלחה נורתה ירית הפתיחה לכנס הפרונטלי הראשון מסוגו שיערך ב-27 ביולי במלון "דניאל" בהרצליה.

להוסיף זאת.

הפירוש מבאר כי הקשר ביניהם היה קשר אהבה כה חזק עד כי בכל מקום אליו הלך יצחק הוא ציין בגאווה את היותו בנו של אברהם, כילד המעריץ את אביו, ובכל מקום בו פסע אברהם הוא אמר בגאווה אף הוא: אני אביו של יצחק, כאב המתגאה בהצלחת בנו.



תדהר סאטובי | צילום באדיבות המצלום

כולי תקווה כי המפגש הבין-דורי יפגיש בין הסוכנים הצעירים, המוכשרים והדיגיטליים לבין הסוכנים הוותיקים בעלי ניסיון החיים העשיר ואלו יתגאו אחד בשני ויצעידו קדימה את ענף הביטוח.

ממתין לפגוש את כולכם באווירת קיץ חגיגית.

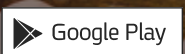
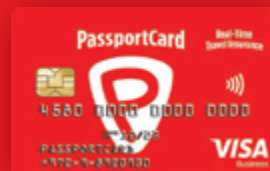
הכותב הינו יו"ר הוועדה הבין-דורית בלשכה



פשוט למכור ביטוח

Leadomat - אפליקציית הפקה לסוכני הביטוח של PassportCard

- חסכון בזמן - מפיקים עבורך את הפוליסה ללקוח
- התאמת פוליסה ללקוח - באופן מקצועי ומהיר
- עדכונים שוטפים - חיווי בסטטוס הטיפול בלקוח



להורדת האפליקציה היכנסו ל-

מגדל תאפשר למבוטחים לתקן את רכבם ללא השתתפות עצמית ומבלי לייקר את הפוליסה

בקמפיין שהשיקה החברה היא מקדמת את המוצר החדש "מגדל פיקס" • עד סוף חודש יוני תינתן ההרחבה ללא עלות למבוטחי המקיף החדשים או המחדשים < רונית מורגנשטרן

במסגרת הקמפיין נבחר השחקן גורי אלפי לשמש כפרזנטור הקבוע של החברה, לפחות למשך שנתיים. בקרוב צפויה החברה לעלות עם קמפיילים לקידום מוצריה בתחומי הבריאות, משכנתה וקידום אפליקציית החברה.

"אנו נרגשים לעלות בקמפיין ראשון וחוצה פלטפורמות בכיכובו של גורי אלפי, שנבחר לאחרונה לשמש כפרזנטור הקבוע של החברה ויוביל שפה פרסומית חדשה המדברת ללקוח בגובה העיניים ובהומור", אומר תומר רובינשטיין, מנהל תחום שיווק, דיגיטל וחדשנות במגדל ביטוח. "הקמפיין שם דגש על הבידול והייחוד של המוצר החדש המאפשר, לראשונה בענף, תיקון רכב לאחר תאונה ללא השתתפות עצמית וללא תוספת בפרמיה החודשית בעת חידוש – בשורה צרכנית חשובה שמחזקת את הערך שלנו עבור הלקוח, אשר תינתן ללא עלות כספית בתקופת ההשקה של המוצר".



רובינשטיין. "בשורה צרכנית שמחזקת את הערך שלנו עבור הלקוח" | צילום: באדיבות מגדל

מגדל חברה לביטוח משיקה בימים אלה את "מגדל פיקס". המוצר הביטוחי החדש יאפשר למבוטחים שעברו תאונה לתקן את רכבם בעלות של עד 30 אלף שקל ללא השתתפות עצמית ומבלי לספוג התייקרות במחיר הפוליסה בעת חידושה במגדל. את התיקון יוכלו המבוטחים לבצע במסגרת מוסכי הסדר בפריסה ארצית רחבה, ועד סוף חודש יוני תוענק ההרחבה ללא עלות כספית נוספת לכל מי שירכוש או יחדש ביטוח מקיף של מגדל.

במסגרת השקת המוצר, תעלה החברה בימים הקרובים בקמפיין חוצה פלטפורמות הכולל פרסום בטלוויזיה, רדיו וברדיגיטל בהשקעה כוללת מוערכת של למעלה מ-3.5 מיליון שקל.

"בשורה צרכנית חשובה"

זוהי הסנונית הראשונה של מהלך פרסומי רחב היקף אותו תקדם החברה בחודשים הקרובים.

חדשות | פיננסים

בעקבות משבר הסייבר: הראל ביטוח רוכשת את שירביט

לביטוח ופיננסים נוסע כי הראל ביטוח חתמה על מזכר הבנות לרכישת פעילות הביטוח של שירביט • העסקה מוערכת בכ-100 מיליון שקל • גורמים בענף: "משבר הסייבר הוא שהביא למכירת החברה" < מערכת "ביטוח ופיננסים"

על פי הערכות בענף, שווי תיק הביטוח של שירביט נפגע פחות מהצפוי בעקבות מתקפת הסייבר, ואף התאושש מאז, ועל כן שווי העסקה מוערך ביותר מ-100 מיליון שקל.

במסגרת העסקה צפויה הראל לקלוט את עובדי שירביט. העסקה, שכפופה לאישור הממונה על רשות שוק ההון, ביטוח וחסכון ד"ר משה ברקת אינה כוללת את פעילות הנדל"ן של שירביט, את בנייני המשרדים, ואת ההון בקופת החברה, שמוערך בעשרות מיליוני דולרים.

צביקה ליבושור, מנכ"ל שירביט: "אני מברך על העסקה עם הראל. שירביט תמשיך להעניק שירות מקצועי ונאמן לכלל סוכניה ומבוטחיה".



צביקה ליבושור ויאיר המבורגר

החברה או פעילותה. בתקופה האחרונה החליטו בהראל להיכנס גם הם למשא ומתן עם החברה, שנוהלה מתחת לרדאר עד שהצדדים הגיעו להסכמות, כאמור.

בעקבות מתקפת הסייבר הקשה שחוותה, ניהלה שירביט לאחרונה משא ומתן עם מספר חברות ביטוח בענף. כעת, נודע לביטוח ופיננסים כי הראל ביטוח שבשליטת יאיר המבורגר תרכוש את שירביט, וכלל לקוחות שירביט יתפכו להיות לקוחות הראל. הצדדים חתמו על מזכר הבנות מוקדם יותר השבוע.

שירביט חברה לביטוח הוקמה בשנת 2000 ונמצאת בבעלות פרטית של איש העסקים יגאל רבנוף. בשנת 2020 מונה צביקה ליבושור לתפקיד מנכ"ל החברה. מאז ספגה שירביט פריצת סייבר ניהלו מספר חברות ביטוח, בהן הפניקס, משא ומתן לרכישת



ודאו שהלקוחות שלכם יודעים איפה הפנסיה שלהם

LEAD Oglity



ודאו שיש ללקוחות שלכם אלטשולר שחם,
מקום ראשון בתשואות ב-5 השנים האחרונות במסלולים תלויי גיל*

*הנתונים לקוחים מתוך אתר "פנסיה נט" של רשות שוק ההון, ביטוח וחיסכון ומתייחסים לתשואה נומינלית ברוטו מצטברת לתקופה שמיום 1.4.2016 ועד ליום 31.3.2021 של קרן הפנסיה המקיפה של החברה במסלולים תלויי גיל עד גיל 60 בהשוואה לכל קרנות הפנסיה המקיפות במסלולים תלויי גיל עד גיל 60 בשוק בתקופה זו. אין באמור תחליף לייעוץ ו/או שיווק פנסיוני אישי או התחייבות להשגת תשואה או דירוג דומה.

פוליסת ביטוח הבריאות הישנה או החדשה - מה עדיף?



עו"ד עדי בן אברהם מביא את פסיקת בתי המשפט בנושא ומסביר מה בכל זאת מהווה מענה לשאלה המורכבת

את מלוא התשלום הקשור לניתוח. כך ההסדרים נערכים מראש, והמבוטח (ככל שירצה להפעיל את הפוליסה) יכול לבחור מנתח מתוך רשימת הרופאים שערכו הסדר התקשרות מול קופ"ח או חברת הביטוח, על פי תנאי הפוליסה. המבוטח אומנם יכול להתקשר עם רופא שאינו בהסדר, אולם אז לא יחול ההסדר האמור.

חברת הביטוח הוסיפה כי חוק ההסדרים עשה רפורמה בפוליסת הבריאות הן של קופות החולים והן של חברות הביטוח והפוליסה החדשה שברשות המבוטח, להבדיל מהישנה, כפופה לחוק זה.



פוליסת הבריאות החדשה אינה כוללת החזר של הקופה בגין ניתוח ימי אשפוז | צילום: shutterstock

השבוע נפתח בכנס גדול ומרשים של קבוצת תלפיות באילת. זו הייתה סגנונית ראשונה לפתיחת עונת הכנסים הפרונטליים של ענף הביטוח בעיר הדרומית, וסימנה, לפחות בעיני, את החזרה לפעילות והציפייה לכנסים רבים גדולים ומרשימים, אשר בהם נוכל רק לצחוק על הזיכרונות מתקופת "הזום".

אני מבקש להביא השבוע סיפור קצר המתייחס לשאלה שאין עליה תשובה: מה עדיף - פוליסת ביטוח בריאות ישנה או חדשה.

המבוטח היה בעל פוליסת בריאות

קבוצתית אשר חודשה בתנאי פוליסת הבריאות החדשה, בתחילת מאי 2019. הוא אושפז לצורך ניתוח בכף בבית חולים פרטי, ולאחר מכן עבר ניתוח שני בבית חולים ציבורי. בחלוף שבועיים אושפז בפעם השלישית. שני האשפוזים הראשונים היו בתקופת הפוליסה הישנה והאשפוז השלישי בתקופת הפוליסה החדשה. תנאי הפוליסה קבעו כי המבוטח אשר יאושפז עקב ניתוח בבית חולים, בכפוף לתנאי הפוליסה, יקבל פיצוי כספי על כל יום אשפוז.

"בחר המבוטח לבצע ניתוח בבית חולים פרטי או ציבורי ותוצאותיו כוסו על ידי קופת החולים בה הוא חבר או על ידי שב"ן או ביטוח פרטי אחר, ישלם המבוטח למבוטח פיצוי בסך של 1,100 שקל לכל יום אשפוז הקשור בניתוח ולמשך תקופה שלא תעלה על 21 ימים".

לכן, המבוטח קיבל פיצוי מחברת הביטוח עבור האשפוז הראשון וכן עבור האשפוז השני, חרף העובדה כי האשפוז השני נמשך במהלך תקופת כניסת החידוש של הפוליסה במאי 2019, וזאת הואיל והניתוח עצמו נערך במהלך התקופה בה הייתה בתוקף הפוליסה הקודמת.

המועד הקובע

ביחס לתקופת האשפוז השלישית, לא אישרה חברת הביטוח את התשלום לנוכח העובדה כי האשפוז השלישי אירע בתקופת הפוליסה החדשה. הואיל והניתוח והאשפוז אירעו על פי תנאי הפוליסה החדשה, בבית חולים ציבורי, על ידי רופא שאינו בהסכם (רופא הסדר) המבוטח כבר אינו זכאי לפיצוי בגין האשפוז. חברת הביטוח דחתה את הטענה כי מדובר על

השלכות של ניתוח מתקופת הפוליסה הקודמת וטענה כי ההגדרה של מקרה ביטוח הינו שהצורך בביצוע נקבע ו/או נוצר במהלך תקופת הביטוח, כפי שאירע במקרה דנן. הפוליסה החדשה, הדגישה חברת הביטוח, כפופה לחוק ההסדרים שאינו מזכה את התובע בגין ימי אשפוז.

לאור החלטת ההחיייה של חברת הביטוח הגיש המבוטח תביעה לבית המשפט לפיצוי בגין תקופת האשפוז השלישית בטענה כי אשפוז זה הינו המשך וחלק בלתי נפרד מניתוחים ואשפוזים קודמים שהיו בתקופת הפוליסה הקודמת.

בית המשפט סקר את השינויים שנערכו בשנת 2015 במערכת הבריאות במסגרת חוק התכנית הכלכלית (תיקוני חקיקה ליישום המדיניות הכלכלית לשנות התקציב 2015 ו-2016) התשע"ו-2015.

ההסדר נערך מראש

בטרם חקיקת חוק ההסדרים יכול היה מטופל שביקש לעבור ניתוח לבחור את הרופא המנתח, והיה זכאי להחזר עד תקרה במסגרת שב"ן וכן לפיצוי מחברת ביטוח ככל שהייתה ברשותו פוליסה פרטית. חוק ההסדרים קבע: "קופת חולים וחברת ביטוח ישלמו לפי תכנית ביטוח או לפי תכנית לשירותי בריאות נוספים, בשל ניתוח לרופא או למוסד רפואי שבו בוצע הניתוח ולפי הסדר ניתוח בלבד; קופת חולים וחברת ביטוח לא ייתנו למטופל החוזר כספי או תשלום בשל הניתוח". כלומר, על פי הרפורמה החדשה, בוטלה שיטת ה"חוזר" ותחתיה נכנסה לתוקף שיטת ההסדר של הקופה או חברת הביטוח עם הרופא או המוסד הרפואי וישלמו לו

התאמה פרטנית

על רקע החקיקה האמורה בוחר בית המשפט את תקופת האשפוז השלישית אשר התרחשה בתקופת הפוליסה החדשה, אשר לאור החוק, אינה מאפשרת החזר כספי ישירות למטופל. אומנם, קובע בית המשפט, האשפוז השלישי אינו מנותק מהאשפוזים הקודמים, אך המבחן הנדרש על פי הפוליסה הינו האם הצורך באשפוז נוצר בתקופת הפוליסה הישנה או החדשה, וזו שאלה עוברתית רפואית הנבחנת על פי התיעוד הרפואי, ויש לבחון אם הצורך הרפואי באשפוז השלישי נקבע או נוצר עוד בתקופת הביטוח הראשונה.

בית המשפט סוקר את המצב הרפואי וקובע כי האשפוז השלישי לא היה מתוכנן מראש, כך שמדובר על אשפוז שאינו יכול להכלל תחת אשפוז שנקבע בתקופת הביטוח הראשונה ובכך הוא דוחה את הטענה של התובע לקשר של האשפוז השלישי, לניתוחים והאשפוזים הקודמים. מעבר לכך סבור בית המשפט כי פרשנות רחבה לפיה כל אשפוז שיש לו זיקה לניתוח שבוצע בתקופת הפוליסה הראשונה יזכה את המבוטח בפיצוי לפי אותה פוליסה, גם בתקופת הפוליסה החדשה, ירוקן את הרפורמה מתוכן. משכך דוחה בית המשפט את התביעה. בשלב זה לא ידוע אם תוגש בקשת רשות ערעור על פסק הדין.

ולשאלתנו, האם להישאר בפוליסת הבריאות הישנה או לעבור לחדשה? התשובה לבך - "התאמת צרכים פרטנית ללקוח".

הכותב הינו מומחה לתביעות ביטוח ויועמ"ש הלשכה

מגוונות שירותים: חברות ביטוח יסדירו צוואות למבוטחים

חברות הביטוח מחפשות דרכים לגוון את השירותים הניתנים למבוטחים. אחת מהן, חברת ביטוח אוסטרלית גדולה החליטה לזווג שירות של הסדרת צוואות לאלפי המבוטחים שלה, לאחר שהתברר לה של-10 מיליון אוסטרלים אין צוואות חוקיות. לפי המחקר גם לכ-60% מהבריטים אין צוואות.

כדי להסדיר שירות הכנת צוואות, חברת ביטוח החיים והביטוח הרפואי הגדולה AIA באוסטרליה התקשרה עם Your Wills, חברה אוסטרלית המתמחה בהכנת צוואות להגנת הנכסים של לקוחותיה. היא מחזיקה במאגר של 3.8 מיליון לקוחות שהוכנו עבורם צוואות חוקיות.

במסגרת השירות החדש יוכלו מיליוני המבוטחים שך חברת הביטוח להשתמש בפלטפורמה הדיגיטלית של Your Wills להנפקת הצוואה. המבטחת מציינת כי השירות מאפשר למבוטחים לטפל בעריכת הצוואה בכתיהם עם כל הנוחיות, כך שיוכלו להיות מאורגנים להמשך חייהם. המבטחת האוסטרלית מבטיחה ללקוחותיה שיקבלו הנחה משמעותית בשירות הוצאת הצוואות.



18 מיליארד דולר - תשלומי הכופר להאקרים ב-2020

סכום עתק של מיליארדי דולר שולם כרמי כופר לכנופיות האקרים ברחבי העולם בשנת 2020. נזקים אלה נגרמו מהתקפות הסייבר. מחקר של חברת האבטחה "אמסיסופט" מגויז זילנר העלה שהדרישה לסכום דמי כופר זינקה בשיעור של 80% בשנה החולפת ונמצא כי ב-2020 הגיע היקף תשלום דמי הכופר בעולם לכ-18 מיליארד דולר.

הניתוח של היקף התשלומים נעשה על בסיס של יותר מ-500 אלף אירועים של תשלומי כופר. אולם, בחברת האבטחה מעריכים שרק רבע מהאירועים של דרישות לתשלומי אבטחה מדווחים. אנשי החברה מתייעים שאין דרישה מצד סוכנויות אבטחה שייכר לדווח על אירועים של דרישה לתשלומי כופר מצד כנופיות האקרים ובשל כך אין נתונים מדויקים על תשלומי הכופר, אבל הנתונים המדווחים מצביעים על היקף הבעיה.

מניתוח הנתונים, נמצא שארה"ב היא הפגיעה ביותר מהתקפות סייבר. נמצא כי בארה"ב היו 23,661 אירועים מדווחים והיקף תשלומי הכופר הסתכמו ב-3.68 מיליארד דולר. במקום השני נמצאת איטליה עם 9,226 אירועים בסך תשלומים של 1.38 מיליארד דולר. ספרד במקום השלישי, צרפת במקום הרביעי וגרמניה במקום החמישי, ואת העשיריה הראשונה סוגרת ניו זילנר. אנשי חברת האבטחה מציינים עוד כי בשנת מגפת הקורונה היה גידול ניכר בדרישות תשלומי הכופר על ידי האקרים. הדבר הכביד על חברות ועסקים שהיתה להם פעילות עסקית מצומצמת. נראה, כי ההאקרים ניצלו גם את המעבר לעבודה מהבית כדי לחדור למערכות מחשבו ולשגר דרישות לתשלומי כופר.

המעוניינים לפרסם מודעות דרושים, מתבקשים לפנות בכתב באמצעות כתובת המייל: office@rbmedia.co.il

לוח הביטוח

דרושים

קבוצת ברק פיננסים מגייסת סוכני ביטוח מקצועיים וחדשים בענף שמעוניינים לקבל לידים, פגישות מתואמות והכשרה. לתיאום פגישת לא מחייבת עם גבי: gabin@barak-fin.com 0522759119

לבידוד סוכנות ביטוח בבני ברק דרוש/רפרנט/ית ביטוח אלמנטרי עם ניסיון ברכבים דירות, עסקים, למטרת ביצוע חידושים, פיתוח עסקי ותפעול, שעות גמישות. עבודה באווירה נעימה ומקצועית. דרישות: יחסי אנוש טובים ורוצן להצליח, מוטיבציה גבוהה וראש גדול יתרון, קורות חיים יש לשלוח MOSHE@BEYAHAD-INS.COM

gil@beyahad-ins.com נייד 052-4526944 משה נייד 052-7703399

דרושים 5 סוכנים נמרצים שמעוניינים לקבל בית חם, הפניות ועוד יתרונות ייחודיים. ניתן לפנות המייל: afikf.gabi@gmail.com

נייד 0587305550 בתודעה גבוהה ונייד meir_na@013net.net

ליסוכן ביטוח בתל אביב במגדל ריטל דרושה פקידה לביטוח 3/4- משרה, 5 ימים בשבוע. תחום ביטוח חיים עם ידע בבעלי חיים/לפרטים ישי לפנות למייל:

ליסוכן ביטוח בתל אביב במגדל ריטל דרושה פקידה לביטוח 3/4- משרה, 5 ימים בשבוע. תחום ביטוח חיים עם ידע בבעלי חיים/לפרטים ישי לפנות למייל:

למשיק טנא סוכנות לביטוח בע"מ (מקבוצת ביטוח חקלאי) הסוכנות הגדולה, המובילה והוותיקה ביותר בתנועה ובתעשייה הקיבוצית דרוש/סוכן/סוכנת שטח מנוסה! מגדרת התפקיד: סוכן/שטח למחלקת ביטוח + ניסיון במכירות. לפרטים יש לפנות לסיניה אגם מנהלת שיווק וקשרי לקוחות 052-5821686

רפרנט/ית ביטוח חיים/פנסיוני/בריאות לניהול תיק לקוחות - בנותנים גבוהים! למשרד ביטוח מצליח באזור פ"ת/דרוש/ת/רפרנט/ית ביטוח חיים/פנסיוני/בריאות לניהול תיק לקוחות. תביעות ושיווק מוצרים חדשים. העבודה במשרה מלאה. בנותנים גבוהים למתאימים/ת, אפשרויות קידום רבות! דרישות - ניסיון

בעבודה בסוכנות ביטוח - ידע במערכות חברות הביטוח - ניסיון שיווקי - יתרון - תודעת שירות גבוהה, יכולת עבודה בלחץ, זריזות, יכולת עבודה בצוות. 03-9199915

עוד עם ניסיון של 7 שנים בחיילים או תביעות בכל ענפי הביטוח האלמנטרי כולל קבלנים והנדסה. ידע בורד ואנגלית. עבודה רק מהבית - מיקום יאוגרפי לא חשוב. סודיות מובטחת. ק"ח לשלוח למייל shahr35@hotmail.com

לסוכנות הביטוח מישראלים באשדוד דרוש בעל רישיון פנסיוני המעוניין להתפתח, לצמוח ולבנות תיק עצמאי. נתאים מצויינים למתאימים: עמלות גבוהות, שירותי משרד, תיאום פגישות ק"ח למייל: ofir@mishorim-ins.co.il

ליסוכנות ביטוח ברחוב בר כוכב בני ברק, דרוש/ת/חם/ת פרט לעבודה מול סוכנים בענפי הרכב והדירה. דרישות התפקיד: ידע והיכרות עם מערכת ההפקה של חברות הביטוח, יחסי אנוש טובים, משרה מלאה ימים א-ה' יש לשלוח קורות חיים למייל: gil@hish-ins.co.il

ליסוכנות ביטוח בצמיתיה הממוקמת באזור דרוש/ה/רפרנט/ית ביטוח אלמנטרי תנאי שכר טובים - למתאימים מגורים באזור חולון, אזור או ראש לצ' משרה חלקית 60% משרה. ק"ח למייל: ilan@ofek-atid.co.il

בשולחן סוכן גדול ועוד עמדה נוספת. עלות כולל חשמל ארנונה וכי' 2,000 ש"ח + מע"מ. לפרטים, שמוליק 054-4946290

להשכרה חדר במשרד סוכנות ביטוח חיים במגדל משה אביב בבורסה ברמת גן, כולל כל התשתיות התפעוליות הנדרשות אפשרות להתמחות 050-5293836

במגדל ריטל היוקרתי בדרך בגין 156 ת"א, להשכרה בקומה 20 חדר במשרד מפואר. אפשר גם שירותי משרד. טלפון 054-4647407 מאיר

להשכרה חדר 2- עמדות בסוכנות לביטוח הנמצאת באזור התעשייה בחולון *מתאים לסוכן/ת או פקיד/ה *חניה בשפע *שירותי משרד - אופציונלי יש לפנות לאודי, 054-3117755

להשכרה משרד 2 חדרים עם דלת מקשרת "בית צרפתי" רחוב הרצל 91 ראשון לציון לפרטים יוסי סוללר 050-5240011

בחיפה במתחם חלונות הסיטי בבניין ברוש להשכרה משרדים איכותיים ומעוצבים לסוכנים החל מ-990 לחודש לפני מע"מ והוצ' לפרטים 0545270964

בחיפה בחלונות הסיטי פליים משרדים מפוארים כולל ריהוט, לתקופות קצרות/ארוכות ללא התחייבות. ניתן לקבל שירותי תפעול באלמנטרי/פנסיוני טלפון: 052-8033305

להשכרה בחלונות הסיטי משרדים מרוהטים לשכירות משנה לבעלי מקצוע חופשיים. עורכי דין, רואי חשבון, וסוכני ביטוח. שכירות לטווח ארוך/קצר ללא התחייבות. זמינות מיידית! לפרטים - יאנה 053-7753538

להשכרה משרד בר"ח שנקין בגבעתיים בבניין מגורים. גודל מ"ר. 94 נא לפנות לאריה: 054-5210974

להשכרה משרד עצמאי במגדל אמות ביטוח מנחם בגין 48 ת"א 2 חדרים 33 מ"ר *חניה לציון טל 0522445755

בירושלים בגבעת שאול חדר מפואר במשרד מעוצב ובבניין הראל ניתן עם שרותי משרד או ללא אודר שגלר 050-5237770 shneller.co.il ud198@shneller.co.il

להשכרה חדר במשרד סוכנות ביטוח בפארק אולימפיה, מוטה גור 9 פתח תקווה. החדר מרוהט

בשולחן סוכן גדול ועוד עמדה נוספת. עלות כולל חשמל ארנונה וכי' 2,000 ש"ח + מע"מ. לפרטים, שמוליק 054-4946290

להשכרה חדר במשרד סוכנות ביטוח חיים במגדל משה אביב בבורסה ברמת גן, כולל כל התשתיות התפעוליות הנדרשות אפשרות להתמחות 050-5293836

במגדל ריטל היוקרתי בדרך בגין 156 ת"א, להשכרה בקומה 20 חדר במשרד מפואר. אפשר גם שירותי משרד. טלפון 054-4647407 מאיר

להשכרה חדר 2- עמדות בסוכנות לביטוח הנמצאת באזור התעשייה בחולון *מתאים לסוכן/ת או פקיד/ה *חניה בשפע *שירותי משרד - אופציונלי יש לפנות לאודי, 054-3117755

להשכרה משרד 2 חדרים עם דלת מקשרת "בית צרפתי" רחוב הרצל 91 ראשון לציון לפרטים יוסי סוללר 050-5240011

בחיפה במתחם חלונות הסיטי בבניין ברוש להשכרה משרדים איכותיים ומעוצבים לסוכנים החל מ-990 לחודש לפני מע"מ והוצ' לפרטים 0545270964

בחיפה בחלונות הסיטי פליים משרדים מפוארים כולל ריהוט, לתקופות קצרות/ארוכות ללא התחייבות. ניתן לקבל שירותי תפעול באלמנטרי/פנסיוני טלפון: 052-8033305

להשכרה בחלונות הסיטי משרדים מרוהטים לשכירות משנה לבעלי מקצוע חופשיים. עורכי דין, רואי חשבון, וסוכני ביטוח. שכירות לטווח ארוך/קצר ללא התחייבות. זמינות מיידית! לפרטים - יאנה 053-7753538

להשכרה משרד בר"ח שנקין בגבעתיים בבניין מגורים. גודל מ"ר. 94 נא לפנות לאריה: 054-5210974

להשכרה משרד עצמאי במגדל אמות ביטוח מנחם בגין 48 ת"א 2 חדרים 33 מ"ר *חניה לציון טל 0522445755

בירושלים בגבעת שאול חדר מפואר במשרד מעוצב ובבניין הראל ניתן עם שרותי משרד או ללא אודר שגלר 050-5237770 shneller.co.il ud198@shneller.co.il

להשכרה חדר במשרד סוכנות ביטוח בפארק אולימפיה, מוטה גור 9 פתח תקווה. החדר מרוהט

בשולחן סוכן גדול ועוד עמדה נוספת. עלות כולל חשמל ארנונה וכי' 2,000 ש"ח + מע"מ. לפרטים, שמוליק 054-4946290

להשכרה חדר במשרד סוכנות ביטוח חיים במגדל משה אביב בבורסה ברמת גן, כולל כל התשתיות התפעוליות הנדרשות אפשרות להתמחות 050-5293836

במגדל ריטל היוקרתי בדרך בגין 156 ת"א, להשכרה בקומה 20 חדר במשרד מפואר. אפשר גם שירותי משרד. טלפון 054-4647407 מאיר

להשכרה חדר 2- עמדות בסוכנות לביטוח הנמצאת באזור התעשייה בחולון *מתאים לסוכן/ת או פקיד/ה *חניה בשפע *שירותי משרד - אופציונלי יש לפנות לאודי, 054-3117755

להשכרה משרד 2 חדרים עם דלת מקשרת "בית צרפתי" רחוב הרצל 91 ראשון לציון לפרטים יוסי סוללר 050-5240011

בחיפה במתחם חלונות הסיטי בבניין ברוש להשכרה משרדים איכותיים ומעוצבים לסוכנים החל מ-990 לחודש לפני מע"מ והוצ' לפרטים 0545270964

בחיפה בחלונות הסיטי פליים משרדים מפוארים כולל ריהוט, לתקופות קצרות/ארוכות ללא התחייבות. ניתן לקבל שירותי תפעול באלמנטרי/פנסיוני טלפון: 052-8033305

קיימים. אנו ותיקים בענף ויודעים לייצר שיתופי פעולה שבהם כולם מרוויחים (יש לנו שתי פנים עובדים יום יום לשיעור רצונם של כל המוגעים בדבר זה בדוק) שווה לכם להיפגש ולהכיר אותנו כדי רק שתוכלו לקבל את כל המידע על מנת לקחת החלטה מושכלת. ניתן לפנות אלינו במייל/בנייד נייד 052-7703399 נייד 052-4526944 משה gil@beyahad-ins.com

סוכנות ביטוח גדולה מעוניינת ברכישת תיק ביטוחי (אלמנטרי ופנסיוני) לפרטים ניתן לפנות yanivaghion@gmail.com

ביחד סוכנות לביטוח גדולה ומעניקה בית ללקוחות חדשים. מחפשים בית חם ללקוחות הבית שלכם? רוצים שהלקוחות שלכם יקבלו את הטיפול המסור שאתם נתתם להם כל השנים? רוצים שתיק הביטוח שלכם יישמר לשנים קדימה? אפשר לרכוש את תיק החיים ולהמשיך לטפל באלמנטרי בלבד או הפוך. אנו פנו אלינו בנייד 052-7703399 או במייל: ins.com@gil@beyahad

למה למכור את התיק? אפשר להעביר תיק לניהול אמין ומקצועי ושמירה על הקיים (חיים ואלמנטר) יש לנו צוות עובדים מקצועי ומיומן שיכול להבטיח רמת שירות גבוהה ומקצועית ללקוחות שלך תמורה הגונת וסודיות מובטחת לפרטים איציק 054-2240454 itsik@newafkim.co.il

"אתר פרישה למכירה - טל" 057-0059951 www.prisha.co.il

סוכנות לביטוח פופ סגל רענה מעוניינת ברכישת תיקי ביטוח של סוכן ותיק מסור ומקצועי. יש לנו ניסיון בתחום ומאמינים ביצירת מתווה אישי המתאים לסוכן הפרושי וכה שהוא הכי טוב לשיני הצדדים במתכונת להצלחה. סודיות מובטחת. טלפון יונתן. 050-5345751

סוכנות זילברמן ביטוח מעוניינת לרכוש תיקי ביטוח עם אפשרות כולל ליווי או ללא ליווי אפשר להתקשר ללשכת מילי 052-3866630 או לשלוח מייל Guy@zilib.com

מעוניין לקבל הצעות למכירת תיק אלמנטרי באזור מרכז Bit2bit_54@walla.co.il

שתי'פ ורכישות תיקי ביטוח

אם אתם מחפשים להוודי את שעות העבודה והלחץ ולהמשיך לעבוד כמה שזבא לכם או שזבא לכם להעביר את המבוטחים שלכם למישהו ראוי שיתן לסמך עליו ולשנות פהזה אנחנו כאן בשבילכם ונדע לייצר את הפתרון היי מתאים עבורכם. ביחד סוכנות לביטוח מחפשת סוכנים לביצוע שיתופי פעולה ובאפשרותנו גם לרכוש תיקים קיימים וגם לבצע מכירות על תיקים