

קבוצת יונט כינסה את סוכניה ליום עיון בהשתתפות בכירי ענף הביטוח

■ שלמה אייזיק, מנכ"ל ובעלים של יונט, ציין בפני הנוכחים את חשיבות הקשר בין הסוכן, הלקוח והיצרנים ■ במסגרת יום העיון התקיים פאנל בנושא שוק הביטוח לאן ומעמדו של הסוכן העצמאי



שלמה אייזיק, מנכ"ל ובעלים של קבוצת יונט, מנחה את הפאנל

קבוצת יונט כינסה בשבוע שעבר את סוכניה בגני התערוכה בתל אביב ליום עיון מעשיר. **שלמה אייזיק**, מנכ"ל ובעלים של קבוצת יונט, פתח את הכנס וציין בפני הנוכחים הרבים שכיבדו בהגעתם את חשיבות הקשר בין הסוכן, הלקוח והיצרנים.

בהמשך הכנס שמעו סוכני הרשת הרצאה מפי עו"ד **עידו מלין** על השינויים במשק האשראי, השפעתם על הצרכנים וההזדמנויות ששינויים אלה טומנים בהם. מאמן הגדילה של יונט צפון, **מעוז ישראל**, הסביר לסוכנים על השונות הרבה בעמלות חברות הביטוח ובתי ההשקעות בעת ביצוע מינוי סוכן. עו"ד **מיכל ילובסקי פטרבורג** הרחיבה והסבירה לנוכחים מהו ייפוי כוח מתמשך וחשיבותו.

בהמשך התנהל פאנל בהנחיית אייזיק ובהשתתפות **שלומי תמן** משנה למנכ"ל כלל

משנה למנכ"ל **הפניקס**. נושא הפאנל היה "שוק הביטוח - לאן?", ומעמדו של הסוכן העצמאי.

ביטוח, **ליאור רביב** משנה למנכ"ל **מגדל דורון** שבתאי סמנכ"ל בכיר באיילון, **איתי יעקב** משנה למנכ"ל **מנורה מבטחים** ואייל אוהיון